

# PROMOCION COMERCIAL DIRECTA AL CONSUMIDOR FINAL



## Qué necesitaremos de su empresa?

1. Presentación de su producto, comparativa competencia...
2. Logos y datos de contacto de su distribuidor
3. Perfil de los consumidores finales (sector de actividad).
4. Podemos "presumir" de clientes que sean conocidos? Indicar cuáles.
- 5.



## Qué haremos en DELEGBCN?

6. Confeccionaremos una presentación-propuesta (MAIL) para ser enviada por correo electrónico.
7. Confeccionaremos uan presentación-propuesta (CARTA) para ser enviada por correo postal.
8. Identificaremos las empresas con perfil de consumidor final.
9. Enviaremos una presentación-propuesta por mail.
10. Reenviaremos una segunda presentación al cabo de 30 días.
11. Enviaremos una carta por correo postal.
12. Identificaremos a las ferias relacionadas con food procesing que se celebren en los países elegidos.
13. Contrataremos enlaces patrocinados (Google adwords).
14. Al finalizar el servicio, entregaremos una base de datos master con todos los datos de contacto y origen, en formato excel, para que su empresa pueda, si lo desea oportuno, realizar a posteriori el marketing que estime oportuno.

En cuánto tiempo?

Dos meses por cada país.

Número de países?

Dos países mínimo.

A qué coste?

2.200€ / país

Este servicio es de utilidad para:

fabricantes y productores españoles que ya tienen un distribuidor en el país, generalmente un distribuidor multimarca, que poco o nada hace por promocionar sus productos.

Fabricantes que pueden vender directamente al consumidor final sin necesidad de un distribuidor.

Distintas opciones:

- Exigir al distribuidor que promocione sus productos, que por eso cobra las comisiones. No funciona.
- Cambiar de distribuidor. No funciona.
- Realizar la promoción comercial

Solicitar presupuesto o información adicional a Sergi García

Tel. 933777106

[sergi@delegbcn.com](mailto:sergi@delegbcn.com)

FT004 . PDF